|  |
| --- |
| 14. September 2018  **Tim Lange**  Head of Investor Relations  Phone +49 201 177-3150  tim.lange@evonik.com |

**Evonik Industries AG**

Rellinghauser Straße 1-11

45128 Essen

Germany

Phone +49 201 177-01

Fax +49 201 177-3475

www.evonik.com

**Supervisory Board**

Bernd Tönjes, Chairman

Dr. Werner Müller, Honorary Chairman

**Executive Board**

Christian Kullmann, Chairman

Dr. Harald Schwager, Deputy Chairman

Thomas Wessel

Ute Wolf

Registered Office is Essen

Register Court Essen Local Court

Commercial Registry B 19474

**„Meet the Management“ von Evonik: Umsetzung der Strategie auf Kurs**

* Portfolio mit Fokus auf Wachstumskernen und gesundem Gleichgewicht zwischen Wachstums- und Finanzierungsgeschäften
* Reduzierung der Komplexität und Steigerung der Effizienz
* Ausblick für das Geschäftsjahr 2018 bestätigt

Der Anspruch von Evonik ist es, der beste Spezialchemiekonzern der Welt zu werden. Beim „Meet the Management“ in London bestätigte der stellvertretende Vorstandsvorsitzende Dr. Harald Schwager, dass die Umsetzung der Strategie gut voranschreitet. Der Fokus von Evonik liegt auf einem ausgewogeneren Spezialchemieportfolio, einer hohen Innovationskraft sowie einer offeneren und leistungsorientierteren Unternehmenskultur.

Dazu stärkt Evonik seine Wachstumsgeschäfte in den Segmenten Nutrition & Care und Resource Efficiency weiter. „Die vier Wachstumskerne bilden die Grundlage unseres Spezialchemieportfolios“, sagt Schwager. „Gleichzeitig achten wir aber auch auf ein gesundes Gleichgewicht zwischen Wachstums- und Finanzierungsgeschäften.“

Die Wachstumsgeschäfte von Evonik sind in hochattraktiven Märkten mit überdurchschnittlichen Wachstums- und Margenpotenzialen aktiv. Durch die gezielte Investition in diese Geschäfte bedient Evonik die steigende Kundennachfrage nach Spezialchemieprodukten. Die Finanzierungsgeschäfte wiederum haben derzeit keinen größeren Investitionsbedarf und erwirtschaften einen stabilen Beitrag zum Free Cashflow des Konzerns.

Neben Wachstum ist auch Effizienz entscheidend. Evonik wird sein Portfolio weiter vereinfachen und Kosten reduzieren. Nach der Umsetzung der laufenden Maßnahmen einschließlich des geplanten Verkaufs des Methacrylat-Geschäfts umfasst das Portfolio künftig statt 22 nur noch 17 Geschäftsgebiete.

Jüngstes Beispiel ist die Zusammenlegung der beiden Geschäftsgebiete Household Care und Personal Care zum neuen Geschäftsgebiet Care Solutions. „Wir werden das Geschäft klar nach Standard- und Spezialprodukten trennen und dadurch noch gezielter auf unsere Kunden ausrichten. Durch eine schlankere Organisationsstruktur und einen effizienteren Produktionsverbund reduzieren wir die Komplexität“, sagt Reiner Beste, Leiter des Segments Nutrition & Care.

Mit dem angekündigten Verkauf des US-Standorts Jayhawk, derzeit Teil des Segments Performance Materials, macht Evonik den nächsten Schritt in der konsequenten Ausrichtung des Portfolios auf Spezialchemie.

„Wir werden unsere Wachstumsgeschäfte weiter stärken.

Die Investitionen in unsere neuen Silica- und Polyamid 12-Kapazitäten sind gute Beispiele für organisches Wachstum. Zusammen mit kontinuierlichen Effizienzsteigerungen und der Realisierung der Synergien aus den beiden Akquisitionen sind sie entscheidend für unseren erfolgreichen Wachstumskurs“, sagt Dr. Claus Rettig, Leiter des Segments Resource Efficiency.

Die konsequente Umsetzung der Unternehmensstrategie zahlt sich aus. Das spiegelt sich auch in den Geschäftsergebnissen wider: Angesichts der starken operativen Entwicklung im ersten Halbjahr und des guten Starts in die zweite Jahreshälfte bestätigt Evonik seinen Ausblick und erwartet weiterhin ein bereinigtes EBITDA zwischen 2,6 und 2,65 Milliarden Euro für das Gesamtjahr 2018.

**Über Evonik**

Evonik ist eines der weltweit führenden Unternehmen der Spezialchemie. Der Fokus auf attraktive Geschäfte der Spezialchemie, kundennahe Innovationskraft und eine vertrauensvolle und ergebnisorientierte Unternehmenskultur stehen im Mittelpunkt der Unternehmensstrategie. Sie sind die Hebel für profitables Wachstum und eine nachhaltige Steigerung des Unternehmenswerts. Evonik ist mit mehr als 36.000 Mitarbeitern in über 100 Ländern der Welt aktiv und profitiert besonders von seiner Kundennähe und seinen führenden Marktpositionen. Im Geschäftsjahr 2017 erwirtschaftete das Unternehmen bei einem Umsatz von 14,4 Mrd. Euro einen Gewinn (bereinigtes EBITDA) von 2,36 Mrd. Euro.

**Rechtlicher Hinweis**  
Soweit wir in dieser Pressemitteilung Prognosen oder Erwartungen äußern oder unsere Aussagen die Zukunft betreffen, können diese Prognosen oder Erwartungen der Aussagen mit bekannten oder unbekannten Risiken und Ungewissheit verbunden sein. Die tatsächlichen Ergebnisse oder Entwicklungen können je nach Veränderung der Rahmenbedingungen abweichen. Weder Evonik Industries AG noch mit ihr verbundene Unternehmen übernehmen eine Verpflichtung, in dieser Mitteilung enthaltene Prognosen, Erwartungen oder Aussagen zu aktualisieren.